利星行机械 (湖北) 简介

利星行集团,总部设在香港,业务范围遍及亚洲、美洲、欧洲。主要经营范围包括工程机械、金融服务、汽车、物业、贸易五大类,位列 2006 年全球华人企业 500 强第 313 位。利星行机械有限公司是利星行集团于 1994 年 10 月在大陆投资建立的独资公司,是美国卡特彼勒(世界著名的工程机械和柴油发动机制造厂)授权在中国江苏、浙江、安徽、湖北(含三峡项目)、河南、山东和上海六省一市工程机械(主要是各种挖掘机、装载机及路面建筑机械和柴油发动机)的独家代理商。公司于 2005 年开始代理了山工装载机,JLG 高空吊车和寿力空压机产品业务也在开拓发展。公司还为相关的业务成立了利星行物流公司。目前在华东地区拥有 51 个分公司/子公司和 44 个服务点,以及超过 2000 名训练有素的优秀员工。

公司投资三千万美元,在昆山建立了营运中心。自成立以来,利星行业务经历了突飞猛进的发展,公司由最初单一的工程机械与发动机销售商,发展成为今天的可以提供销售、租赁、设备翻新、融资租赁等服务的综合方案解决者。公司一直以"提供世界一流的全方位服务方案,体现客户价值最大化;取得卡特产品的市场领导地位;保持业务赢利性增长;保持高效率的工作环境,让每个员工有机会得到充分的个人发展"为目标使命,提供优质的服务和产品,与客户和员工携手成长,实践着"提供世界一流的全方位服务方案,以体现客户价值最大化"的目标使命。

利星行机械自 1997 年在湖北地区开始运作以来,发展迅猛,目前在武汉拥有一个占地 30 亩的省际支持中心,以及武汉、黄石、襄阳、宜昌各个分公司。每个分公司和服务点均设有零配件仓库,并配备售后服务人员,形成了功能齐全、覆盖面广的服务网络,能为客户提供零配件、维修与保养等全方位的服务。随着湖北业务的发展,我们期待更多优秀人才加盟!

如果您认同利星行"诚实正直,以客户为中心,专业精神"的价值观;热爱工程机械行业;优 秀且充满工作热情;请带上您的聪明才智、热忱和信心,加入利星行,和我们共同创造未来!我们 同时为您提供发展的平台和完备且有竞争力的福利。

一经录用,公司将提供:

为员工办理缴纳政府规定的社保公积金,并为所有员工购买雇主责任意外险;

为在职员工办理医疗保险,员工可享受正常医疗费用85%的报销;

为员工未成年子女投保住院保险;

所有服务满一年的正式员工都能享受两年一次的健康体检;

对连续为公司服务满十周年、二十周年的忠诚员工分别发放纪念金币、卡特金挖机;

员工可享受超出政府规定相应的带薪年假;

每个工作日为员工提供中餐补贴;

为维修人员提供专业洗工作服的服务

凡符合条件的应聘者,请将您的简历、要求及各类证书、近照,E-mail 发送给我们。

公司地址:湖北省东西湖区宏图大道 29 号利星行机械(宏图大道 D出口)

电话: 027-85697609 13871299964

邮箱: sandy. jjwang@LSH. com

利星行机械 (湖北区域) 招聘岗位一览表

序号	职位	需求人数	工作职责	任职要求	工作地点
1	维修学员	20 人	 1.参加培训、学习。 2.完成预定的培训计划。 3.正确使用手工工具,车间设备和维修车辆。 4.遵守车间的安全制度。 5.遵守卡特与利星行污染控制标准。 6.按要求完成维修职责及主管交办的其它任务。 	1. 大专以上学历; 2. 能正确使用常用的机械类相关工具; 3. 工程机械、动力工程、船舶工程、轮机等专业,了解电气、液压、发动机基本工作原理; 4.优秀应届毕业生优先录用。	湖北区域
2	零件销售服务代 表	10 人	 1. 拜访客户,并收集市场信息 2. 更新和维护客户,并与客户保持良好关系 3. 推广零件和维修销售的各种促销计划 4. 及时有效的控制应收账款 	 大专及以上学历,机械相关专业 有客户服务或维维修经验 沟通协调能力强 具有发动机设备管理或零配件销售经验 能适应经常出差、会驾驶 	湖北区域
3	卡特挖掘机产品 销售工程师	5 人	1. 在辖区内销售指定的挖掘机和其它工程机械产品 2. 对辖区内的重要行业/重要项目/重要用户的销售、覆盖策略提出解决 方案 3. 在辖区内对相关行业/项目/用户进行日常覆盖 4. 收集、整理和报告相关的市场信息和销售信息	1. 具备工程机械相关的知识背景 2. 一年以上挖机销售经验,或有工程销售经历但能适应销售挖掘 机者 3. 能适应出差,自带车辆 4. 有机械维修经验和驾照者优先	湖北区域
4	卡特挖掘机产品 维修工程师	11人	1. 负责区域内挖掘机维修服务 2. 维持客户关系、售后服务、配件等产品售后的客户跟踪、回访管理	1. 具备工程机械相关的知识背景 2. 从事挖掘机工程机械的售后服务工作两年以上经验,具备较好 的实际动手能力	湖北区域
5	分公司行政	5 人	1、协助完成新机销售:机器预定、报价、做融资手续、通知投保、协调放车、成本预算及其他统计、报告等2、配合完成客户信用审核、资料手续的完善,合同的填制,完成各项系统操作;3、配合市场推广和调查统计,分公司展示会、各类大型展示会;4、领导交办的其它分公司行政事务。	1. 大专及以上学历; 2. 熟练使用办公软件; 3. 喜欢并愿意投身工程机械行业;	湖北区域(十堰、荆门、武汉、 襄阳、十堰)